f

**NOM DU PROJET**

*Signature du porteur principal :*

**SYNTHESE**

* Le projet (5 à 8 lignes)
* Potentiel de valorisation du projet (CA et emplois prévisionnels)
* Type(s) d’Innovation (5 lignes maximum)
* Adossement scientifique (Labo et programme de R&D en 3 lignes)
* Besoins Exprimés :
	+ Allocation d’incubation (si oui pour qui)
	+ Besoins financiers sur 12 mois

**LE OU LES PORTEURS**

* Le porteur principal et les co-porteurs (s’il y en a) :
	+ Formation (2 lignes)
	+ Parcours (3 lignes)
	+ Expérience de création d’entreprise (2 lignes)
* L’entreprise (si elle existe)
	+ Données juridiques (3 lignes)
	+ Données financières ((3 lignes)
* Tableau de synthèse

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Nom** | **% de disponibilité pour le projet** | **Rôle dans la start-up** |
|  |  |  |
|  |  |  |

**LE PROJET**

* Historique du projet (15 lignes maxi)
* Etat d’avancement actuel (15 lignes maxi)
* Programme prévisionnel de R&D
	+ Tâches
	+ Acteurs
	+ Délai
	+ Budget
* Validation & homologation avant commercialisation
	+ Contraintes réglementaires à respecter et plan d’actions
	+ Actions prévisionnelles de validation technique
	+ Budgets estimatifs associés

**INNOVATION (critère d’éligibilité)**

* Caractérisation de l’innovation (15 lignes maxi)
* Protection actuelle du projet
* Protection envisagée durant l’Incubation
* **Avis de l’expert AVRUL**

**PREUVE DE CONCEPT (critère d’éligibilité)**

* Présenter la maquette ou le prototype s’il existe
* A défaut, présenter les éléments d’expertise (lettre, avis qualifié)
* **Avis de l’expert AVRUL**

**ADOSSEMENT SCIENTIFIQUE (critère d’éligibilité)**

* Laboratoire(s) universitaire(s) partenaire(s)
* Programme prévisionnel de développement
* Livrables attendus (qu’attendez-vous de cette collaboration ?)
* Budget(s) associés
* **Avis de l’expert AVRUL**

**CONCURRENCE**

* Concurrence directe (15 lignes maxi)
* Concurrence indirecte (15 lignes maxi)
* Tableau comparatif
* Avantage concurrentiel du projet
* **Avis de l’expert AVRUL**

**MODELE ECONOMIQUE ENVISAGE**

* Sources de revenus (qu’est-ce qu’on vend ?)
* Formes de ventes (comment on vend ? quels sont les canaux de de distribution ?)
* Explicitation de la valeur ajoutée (pourquoi on va acheter)
* Cibles commerciales (à qui on vend)
* Prix unitaires prévisionnels
* Marges prévisionnelles
* **Avis de l’expert AVRUL**

**MARCHES VISES**

* Etat actuel des marchés visés (15 lignes maxi)
* Evolutions prévisibles (15 lignes maxi)
* Synthèse de l’étude de marchés (si elle existe)
* **Avis de l’expert AVRUL**

**ACTIVITE PREVISIONNELLE**

* Grandes échéances du projet (planification synthétique)
* Nombre de ventes sur 3 ans
* Chiffre d’affaires correspondant
* Estimation des Frais fixes et variables
* Estimation des marges attendues
* Estimation des embauches sur 3 ans

**BUDGET ET FINANCEMENT**

* Budget d’Incubation sur 1 an
* Financement prévisionnel sur 1 an
* Budget de développement global sur 3 ans
* Financement prévisionnel